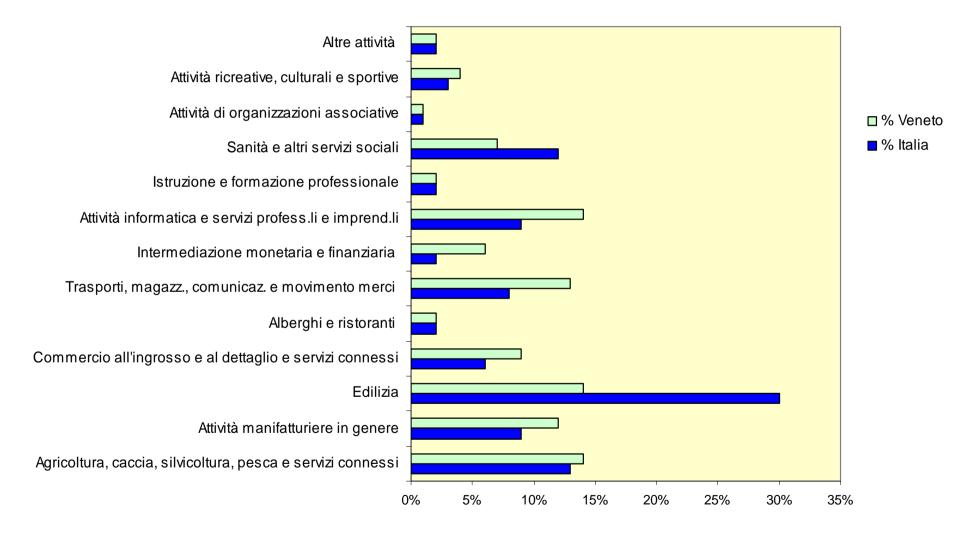
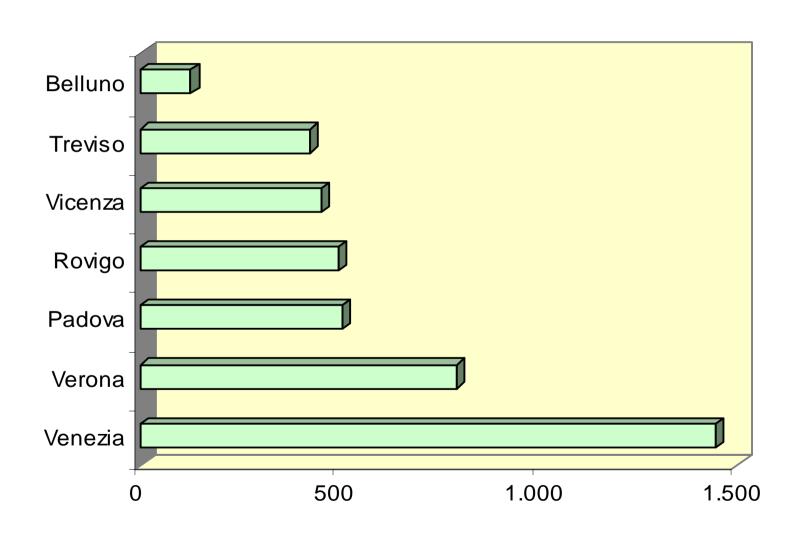
- **❖** N° imprese cooperative: 4.243
- 3,2% delle imprese cooperative dell'U.E.
- 6% delle imprese cooperative italiane
- 9,4 cooperative ogni 10.000 abitanti in Veneto
- **♦ N° addetti:** 65.000 (senza banche coop.ve e confidi)
- 2,8% del totale degli addetti di cooperative europee
- 10,5% degli occupati in cooperative italiane
- 3,5% della forza lavoro veneta (4,1% se si esclude P.A.)
- **♦ N° soci:** 850.000 (senza banche coop.ve e confidi)
- 1% dei soci delle imprese cooperative dell'U.E.
- 683.000 persone fisiche (67% uomini e 33% donne) pari al 15,2% della popolazione veneta
- **Fatturato:** 10 mld di Euro (senza banche coop.ve e confidi)
- **Costi del lavoro: 5 mld di Euro** (senza banche coop.ve e confidi)

DISTRIBUZIONE COOPERATIVE PER SETTORE: ITALIA E VENETO

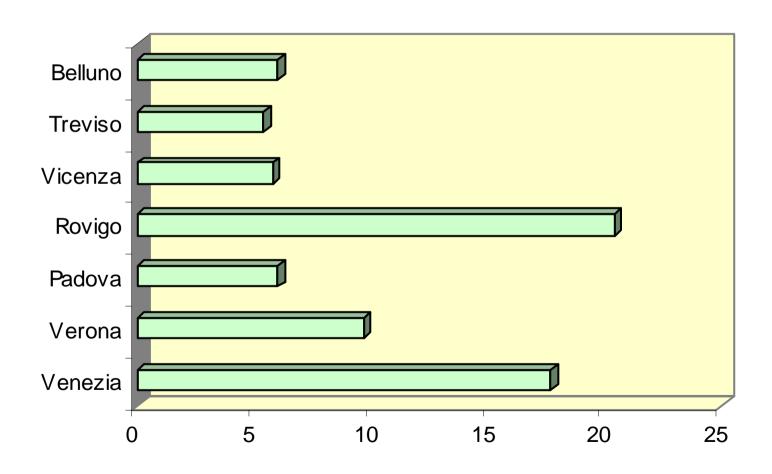


Fonte: Elaborazione su dati Irpet, Stock View, Infocamere 2001

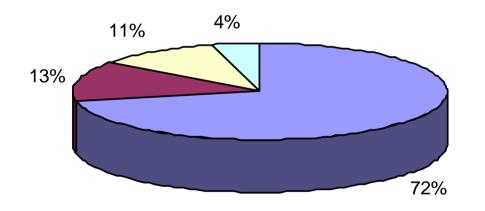
N. COOPERATIVE PER PROVINCIA



N. COOPERATIVE PER 10.000 ABITANTI



COOPERATIVE PER FORMA GIURIDICA



- Cooperative "ordinarie"
- Cooperative sociali
- □ Piccole società cooperative
- Banche cooperative

• • •

1. LA STRUTTURA DELLA COOPERATIVA

Alcuni dati medi Soci totali Soci pers. fisiche Soci maschi Soci femmine Soci pers. giurid. Soci addetti Soci extracomunitari 3,1

1. Cooperative medio-piccole (75%)

Soci < 100 **Addetti** < 10

2. Cooperative medio-grandi (25%)

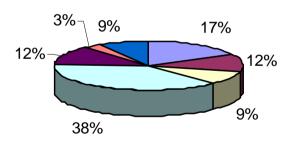
Soci > 100 **Addetti** > 10

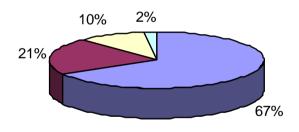
1. LA STRUTTURA DELLA COOPERATIVA (segue)

Aree di carenza addetti	%	Problemi di gestione interna	%
Commerciale/marketing	21%	Reclutamento personale qualificato	60%
Contrattuale/legale	17%	Carenza programmazione	51%
Risorse umane	16%	Inadeguata redditività	48%
		Competenze economico-finanziarie	47%
		Difficoltà di finanziare la crescita	45%
		Inadeguata consapevolezza obiettivi	45%
		Attribuzione compiti/responsabilità	44%

2. LA SITUAZIONE COMPETITIVA







□ Provincia di residenza
■ Regione Veneto
□ Italia
□ Estero

- Persone fisiche socie
- Imprese coop.ve
- Enti pubblici
- Altro

- Persone fisiche non socie
- Imprese non coop.ve
- Org.ni non profit

2. LA SITUAZIONE COMPETITIVA: le dinamiche competitive

Dinamiche differenziate

1. Cooperative medio-piccole





Competizione sui costi

Abbattimento costi 17%
Ricerca maggiori dimensioni 14%
Entrata rivali con prezzi bassi 13%
Riduzione prezzi di vendita 10%



Competizione sulla differenziazione

Ricerca qualità prodotto 13%
Politica di immagine e marca 12%
Qualificazione dell'offerta 10%



Ricerca di efficienza

Ridefinizione strutture di costo

Crescita dimensionale



Valorizzazione del prodotto
Investimenti promozionali
Qualificazione sistema di offerta

2. LA SITUAZIONE COMPETITIVA: punti di forza e di debolezza

1. Cooperative medio-piccole



Competizione sui costi

2. Cooperative medio-grandi



Competizione sulla differenziazione

	4	■ •	P
Piini			forza
1 UII		uı	IUI La

Qualità del prodotto	17%
Velocità di risposta	13%
Fidelizzazione clienti	14%

Punti di forza

Qualità del prodotto	15%
Velocità di risposta	14%
Fidelizzazione clienti	12%

Punti di debolezza

Prezzo non competitivo	19%
Inefficienza produzione	10%

Punti di debolezza

Integrazione nella filiera	15%
Affermazione marchio-immagine	14%

3. LA SITUAZIONE ECONOMICO-FINANZIARIA

Fatturato 1999-2001 (Euro/000)		Fonti di finanziamento (%)		
Fatturato 1999	2.758	Da banche	45%	
Fatturato 2000	2.980	Da utili reinvestiti	18%	
Fatturato 2001	3.235	Da soci	17%	
Costi del 2001	(% su fatturato)	Prospettive di investi	mento future	
Costo del lavoro 46%		1. Cooperative medio-piccole		
Altri costi di produzione 47%		→ Crescita o ridimension.to (50%)		
Interessi passivi 6%		Incertezza (50%)		
		2. Cooperative medio-grandi		
		Investimenti massicci		
		pari al 20% del fatturato		

IN SINTESI:

1. Caratteri di struttura e di funzionamento:

- La cooperazione è una realtà importante del sistema economico regionale
- E' presente in tutti i settori di attività ed è parte delle esperienze comuni di vita di molti cittadini veneti
- E' concepita sia come un vero e proprio "modo di fare impresa" sia come uno "strumento di governo" di relazioni fra soggettività differenziate
- Realizza beni e servizi a favore dei territori in cui è radicata, affrontando dinamiche competitive complesse ma ben definite
- Produce ricchezza impiegando le risorse messe a disposizione dalle comunità locali e distribuisce ricchezza a favore delle medesime comunità locali

IN SINTESI (segue):

2. <u>Funzioni svolte</u>:

- Fornisce servizi a supporto dell'attività industriale dei sistemi produttivi locali
- Offre stabili occasioni di lavoro a molteplici soggetti
- Svolge un ruolo di aggregazione economica e sociale in comparti e in aree geografiche caratterizzate da elevata "polverizzazione"

IN SINTESI (segue):

3. Condizioni di sviluppo:

La competitività e lo sviluppo del sistema cooperativo veneto sono legati all'avvio di percorsi di crescita da parte delle imprese. La crescita può essere intesa come:

1. crescita quantitativa:

- crescita per linee interne
- crescita per linee esterne

2. crescita qualitativa:

- sviluppo in senso manageriale di soci e addetti
- evoluzione del rapporto socio-cooperativa